



Sehr geehrte Lieferanten,

Boeing gab heute bekannt, dass die Übernahme von KLX Aerospace Solutions (KLX) abgeschlossen wurde. Details erfahren Sie in [dieser](#) Pressemitteilung von Boeing.

KLX wird in das Service-Geschäft von Boeing integriert und gemeinsam mit dem Boeing-eigenen Teile- und Serviceanbieter Aviall betrieben werden – hieraus ergeben sich keine unmittelbaren Änderungen bei den Geschäftsabläufen. In der Übergangsphase wird der Geschäftsbetrieb von KLX weitgehend wie gehabt fortgeführt. KLX wird seine Kunden weiterhin mit branchenführenden Services und Lösungen sowie über einer Million Bestandsartikeln wie Verbindungselementen, Verbrauchsmaterialien und Verschleißteilen unterstützen.

Wir sind stolz darauf, die weltweit besten Anbieter von Vertriebs- und Servicelösungen für die Luftfahrtbranche zusammenzuführen. Diese Übernahme erweitert die Möglichkeiten von Boeing als führender Anbieter von Teile- und Produktivitätsservices in der Luftfahrtbranche. Unsere Kunden und Lieferanten erhalten dank eines einzigartigen Sortiments an Teilen und Produkten, Services und Lieferkettenlösungen einen konkurrenzlosen Mehrwert. Boeing, Aviall und KLX teilen eine Kultur, in deren Mittelpunkt exzellenter Kundenservice, Innovation, Bestandsverfügbarkeit, Qualität und pünktliche Lieferung stehen, und wir sehen den neuen Geschäftsmöglichkeiten mit Spannung entgegen.

Was sind die Vorteile?

- Unseren Kunden steht in Zukunft eine zentrale Anlaufstelle mit einem erweiterten Warenkorb zur Verfügung, der ein umfassendes Sortiment an Teilen und Produkten zur Unterstützung von Boeing- und Nicht-Boeing-Kunden aus den Bereichen Commercial, Defense, Business und General Aviation bietet.
- Für unsere Lieferanten heißt das, dass die beiden Unternehmen gemeinsam zum größten und leistungsfähigsten Anbieter von Bestands- und Vertriebsservices für Fertigungsunternehmen werden. Unser gemeinsames Ziel ist es, unseren Lieferanten den Zugang zu einer der größten Kundenbasen in der Luft- und Raumfahrtbranche – mit über 29.000 Kunden – zu ermöglichen, und deren Produkte für neue Flugzeuge, Komponenten und Flugzeugreparaturen weltweit zu unterstützen.
- Wir stellen innovative, branchenweit führende Servicelösungen für unsere Kunden bereit und investieren weiterhin in unser Bestands- und Vertriebsmodell, dem wir uns verschrieben haben.
- Wir sind als Anbieter von Vertriebsservices zur Unterstützung der dynamischen und im Wandel begriffenen Luftfahrt- und Rüstungsbranche bestens aufgestellt, wodurch sich enorme Wachstumschancen für unsere Lieferanten ergeben.
- Wir sind davon überzeugt, dass unsere Lieferpartner mit uns gemeinsam wachsen und durch den Zugang zu Boeing- und Nicht-Boeing-Luftfahrtplattformen, Regionen und Kunden weltweit von unserem globalen Vertriebsteam profitieren können.

Was erwartet Sie unmittelbar?

- Zunächst gibt es keine Änderungen bei Kontakten und Geschäftsabläufen für KLX, Aviall oder Boeing Global Services. Zukünftig werden alle Änderungen rechtzeitig vor deren Umsetzung bekanntgegeben.
- Ein spezielles Team für den Übergang mit Mitarbeitern beider Unternehmen ist schwerpunktmäßig mit einer umsichtigen Planung und Umsetzung von bewährten Methoden aus beiden Unternehmen befasst, um das Kundenerlebnis zu verbessern und das Geschäft auszubauen.
- John Cuomo, Vice President, Aerospace Solutions Group, und das funktionale Führungsteam von KLX werden auch in Zukunft den Bereich Aerospace Solutions leiten.

Eine Transaktion dieser Größenordnung wirft sicher viele Fragen auf. Als Anhang zu diesem Brief finden Sie ein aktuelles Dokument mit Antworten auf häufig gestellte Fragen. Weitere Informationen erhalten Sie auf Wunsch von Ihrem Boeing-, Aviall- oder KLX-Vertreter. Vielen Dank, dass Sie auch in Zukunft mit uns zusammenarbeiten und uns unterstützen – wir versprechen Ihnen, dass wir auch weiterhin unsere Kultur des Kundenservice pflegen werden.

Mit freundlichen Grüßen

Ken Shaw
Vice President of Supply Chain
Boeing Global Services

John Cuomo
Vice President, Aerospace Solutions Group

KLX Integration

Häufig gestellte Fragen

F: Wird KLX seinen Namen ändern?

A: Letzten Endes ja. In Folge dieser Übernahme wird der Name „KLX Aerospace Solutions“ ab dem Frühjahr 2019 nicht mehr verwendet. Das Unternehmen wird unter einem neuen Namen agieren. Sie werden im Voraus detailliert über etwaige Änderungen benachrichtigt.

F: Mit welchen Änderungen müssen wir auf diese Bekanntmachung reagieren? Wird KLX weiterhin mit seinen aktuellen Codes tätig sein?

A: Bis auf Weiteres gibt es keine Änderungen am Geschäftsbetrieb. Darüber hinaus ändert sich nichts im Hinblick auf:

▪ Ihr(e) Kontakt(e) bei KLX	KEINE ÄNDERUNG
▪ Standorte, Telefonnummern oder E-Mail-Adressen von KLX	KEINE ÄNDERUNG
▪ Unternehmensstruktur von KLX	KEINE ÄNDERUNG
▪ Name von KLX	KEINE ÄNDERUNG
▪ Lieferantencode von KLX	KEINE ÄNDERUNG
▪ CAGE-Codes	KEINE ÄNDERUNG
▪ D-U-N-S-Nummer	KEINE ÄNDERUNG
▪ SITA-Adresse	KEINE ÄNDERUNG
▪ QMS- und ERP-System	KEINE ÄNDERUNG
▪ Qualitätssicherung, Qualitätsdokumente	KEINE ÄNDERUNG
▪ Bank-/Zahlungsinformationen	KEINE ÄNDERUNG

Darüber hinaus gibt es keine Änderungen an der Art, wie Sie mit dem jeweiligen Unternehmen Geschäfte abwickeln, einschließlich:

▪ Geschäftsbedingungen	KEINE ÄNDERUNG
▪ Preisgestaltung	KEINE ÄNDERUNG
▪ Versand und Lieferung	KEINE ÄNDERUNG
▪ Verbindlichkeiten	KEINE ÄNDERUNG

F: Wir machen Geschäfte mit Boeing und/oder Aviall und KLX. Müssen wir unsere Vorgehensweise ändern?

A: Derzeit nicht. Sie werden vom jeweiligen Unternehmen Aufträge erhalten. Ihre Geschäftsbedingungen und Preisgestaltung bleiben in Bezug auf die einzelnen Unternehmen unverändert.

Wir werden stufenweise Rücksprache mit Lieferanten halten, die Verträge sowohl mit Aviall als auch KLX haben und Aufträge von diesen erhalten.

F: Gibt es Auswirkungen auf bestehende Aufträge?

A: Nein.

F: Werden Sie Airbus, Zulieferer sowie Fluggesellschaften von Airbus weiterhin unterstützen?

A: Ja. KLX bietet weiterhin volle Unterstützung für alle Nicht-Boeing-Erstausrüster. Darüber hinaus unterstützen Boeing Global Services und Aviall eine Vielzahl von Flugzeugen anderer Hersteller und werden auch weiterhin Unterstützung für sämtliche Produktlinien und Plattformen der Luftfahrtindustrie bieten.

F: Wird sich die regionale Lieferkettenunterstützung von KLX ändern?

A: Nein. Es gibt keine unmittelbaren Änderungen. KLX wird weiterhin in bereits aktiven Regionen vertreten sein.